



yeswecan!cer hat es sich zur Aufgabe gemacht, das Thema Krebs auf gesellschaftlicher Ebene zu enttabuisieren.

Wir möchten mit unseren Informations- und Kommunikationsangeboten das Leben mit Krebs leichter machen, Patient*innen und Angehörige befähigen den individuellen Umgang mit der Krankheit zu finden und diesen selbst zu gestalten. Wir möchten Krebs-Betroffene zusammenbringen und den unkomplizierten Austausch mit Experten ermöglichen. Wir möchten Hilfe zur Selbsthilfe geben, Empowerment und Resilienz stärken, Wege aufzeigen und Begleiter durch die Krankheit sein.

Ende 2018 als gemeinnützige GmbH von und für Betroffene gegründet, ist **yeswecan!cer** inzwischen die größte digitale Selbsthilfegruppe Deutschlands.

Mit der **yeswecan!cer** gGmbH betreiben wir u.a. eine kostenfreie Community App und wöchentliche Experten Sprechstunden; mit der **yeswecan GmbH & Co.KG** betreiben wir Web-Plattformen sowie hybride und digitale Konferenzen und Events.

Websites: www.yeswecan-cer.org
www.yescon.org

YES!APP:

Google Play: <https://play.google.com/store/apps/details?id=org.yeswecancer.app&hl=de>

Apple: <https://apps.apple.com/de/app/yes-app/id1439189846>

Social Media Kanäle:

Facebook: <https://de-de.facebook.com/yeswecancer/>

Instagram: https://www.instagram.com/yeswecan_cer/?hl=de

YouTube: <https://www.youtube.com/channel/UChnb5mVTfr0ImUzivOVEEjw>

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/yeswecan-cer/about/>

Gesucht wird ab sofort ein **Senior Sales Manager (w/m/d)** zur Gewinnung und Betreuung neuer Geschäftspartner, Sponsoren und Enabler.

Deine Aufgaben:

- Vermarkte aktiv unsere Werbeflächen und Integrationsmöglichkeiten, Events und innovativen Online-Produkte
- Recherchiere eigenverantwortlich nach Potentialen für die erfolgreiche Neukundengewinnung im Außendienst
- Akquiriere Deine Kunden und Kundinnen selbstständig und aus dem Home Office mit modernster Ausstattung (Notebook & Smartphone) und halte Deine Vertriebsserfolge im täglichen Reporting fest
- Erweitere Deine Vertriebs –und Produktkenntnisse mit Hilfe regelmäßiger Team-Calls
- Flexible Arbeitszeiten ermöglichen Dir eine individuelle und eigenverantwortliche Wochenplanung

So bist Du:

- Du verfügst über Akquisitionsstärke und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, insbesondere in der Neukundengewinnung im Segment Medical-Health-Care
- Du möchtest Top-Leistungen im Verkauf erzielen und mit der innovativsten Krebs-Initiative Deutschlands erfolgreich wachsen
- Als Vertriebstalent macht Dir die Neukundengewinnung und -betreuung am meisten Spaß
- Du bestimmst Dein erfolgsorientiertes Gehalt gern selbst und möchtest Höchstleistungen erbringen
- Verhandlungssicher und vertriebsaffin, gepaart mit Abschluss- und Verkaufsstärke
- Extrovertiert, selbstbewusst, kreativ, ehrgeizig und denkst unternehmerisch

So sind wir

- Wir bieten Dir eine sinnstiftende Arbeit mit Top-Gehalt, sowie eine hochwertige Arbeitsausstattung mit Notebook und Smartphone
- Dein Vertriebsserfolg wird durch attraktive Provisionen und Incentives belohnt
- Deine Vertriebs- und Produktkenntnisse erweitern wir durch gezielte Team Workshops
- Wir sind stolz auf unsere offene und kollegiale Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt wird
- Feiere mit uns gemeinsame Vertriebsserfolge, besondere Anlässe und regionale Events
- Hilfe mit, das Leben mit Krebs leichter zu machen

Bewerbungen mit einem Motivationsanschreiben, Lebenslauf und ausgewählten Referenzen (bitte kleiner als 10 MB) an: jobs@yeswecan-cer.org